

DECLARAÇÃO DE GANHOS MÉDIOS BRUTO PAGOS PELA HERBALIFE NO BRASIL EM 2014

As pessoas se tornam Consultores Independentes Herbalife por uma série de razões. A maioria (73%)⁽¹⁾ se junta à Herbalife em primeiro lugar para comprar com desconto produtos que eles e suas famílias utilizam. Outros querem ter ganhos através de uma atividade comercial flexível, experimentando o sistema de vendas diretas, e são encorajados pelos baixos custos de início de negócio da Herbalife (um Kit Herbalife do Consultor Independente custa R\$ 142,23⁽²⁾, mais fretes e impostos aplicáveis), e a garantia de devolução do dinheiro⁽³⁾. Não é necessário adquirir grandes quantidades de produtos ou outros materiais. Na realidade, a política corporativa da Herbalife desencoraja a compra de ferramentas de vendas, especialmente nos primeiros meses do Contrato do Consultor Independente.

Se você é uma pessoa que está buscando uma renda em uma atividade comercial flexível, nós queremos que você tenha expectativas realistas sobre a renda que é possível ganhar. Um Contrato do Consultor Independente é como a adesão a uma academia: os resultados variam de acordo com o tempo, energia e dedicação que você coloca no negócio. Qualquer um que considerar a oportunidade de negócio precisa entender a realidade da venda direta. É um trabalho árduo. Não há atalhos ou garantias de ganhos substanciais ou de sucesso. No entanto, para aqueles que dedicarem tempo e energia para desenvolver uma base estável de clientes e, em seguida, orientar e treinar outros a fazerem o mesmo, a oportunidade para crescimento pessoal e de uma renda existe.

LUCRO NAS SUAS PRÓPRIAS VENDAS: Um dos ganhos que o Consultor Independente pode ter é o lucro da revenda de produtos Herbalife. Os Consultores podem decidir por si a maneira como fazem o negócio, a quantidade de dias e horas que trabalham, as despesas que assumem e os preços que cobram.

COMPENSAÇÃO DE MULTINÍVEL: Alguns Consultores Independentes (20,3%) patrocinam outras pessoas a se tornarem Consultores Independentes Herbalife. Dessa forma, eles podem construir e manter as suas próprias organizações de vendas de linha descendente. Eles não recebem nada apenas por patrocinar novos Consultores Independentes. Eles são pagos exclusivamente com base na venda de produtos para os seus Consultores Independentes de linha descendente para seu próprio consumo ou para a venda no varejo para outros. Esta oportunidade de compensação multinível é detalhada no Plano de Vendas e Marketing da Herbalife, que está disponível a todos os Consultores Independentes no site br.MyHerbalife.com. Para os 8,9% de Consultores que são líderes de vendas⁽⁴⁾ com linha descendente, a compensação média recebida da empresa em 2014 foi de R\$ 7.978,00. Esta quantia não inclui as despesas incorridas na operação ou na promoção de seus negócios.

Na tabela abaixo, nós resumimos os benefícios econômicos disponíveis aos Consultores Independentes Herbalife em 2014. Para a maioria das pessoas (93%), os benefícios econômicos resultaram exclusivamente na obtenção do preço com desconto nos produtos que adquiriram para o uso pessoal e de suas famílias ou para revenda para outros, sendo que nenhum desses benefícios representa um pagamento efetuado pela empresa.

A Tabela de Compensação de Multinível resumida abaixo não inclui as despesas incorridas por um Consultor Independente na operação ou promoção do seu negócio. Tais despesas de negócio podem variar muito, e elas podem incluir publicidade ou despesas promocionais, amostras de produtos, treinamento, aluguel, viagens, custos de telefonia e Internet, e despesas diversas. Os ganhos resumidos abaixo não são necessariamente representativos de ganhos, se houver, que qualquer Consultor Independente em especial receberá. Estes números não devem ser considerados como garantias ou projeções de seus lucros ou ganhos. Sucesso na Herbalife provém apenas de esforços bem sucedidos nas vendas de produtos, que exigem um trabalho árduo, dedicação e liderança. Seu sucesso dependerá de como você efetivamente exercer essas qualidades, e do resultado que tiver delas.

⁽¹⁾ 73% baseado numa Pesquisa de ex Consultores Independentes dos Estados Unidos realizada pelo Lieberman Research Worldwide Inc. ("LRW"), em Janeiro de 2013, com uma margem de erro de +/- 3,7%.

⁽²⁾ Preços citados para o Brasil em maio de 2015, e estão sujeitos a alteração. Para o preço atual, acesse o site <http://oportunidade.herbalife.com.br/>

⁽³⁾ Se solicitado o cancelamento do contrato em até 90 dias, para a devolução do Kit Herbalife do Consultor Independente, ou para devolução dos produtos e materiais de apoio de vendas Herbalife em estoque, que não tenham sido usados e que estejam em condições de revenda, dentro do período de 12 meses.

⁽⁴⁾ Líderes de Vendas são Consultores Independentes que alcançaram o nível de Supervisor ou acima. Veja mais detalhes no Plano de Vendas e Marketing no site br.Myherbalife.com. 49,9% dos Líderes de Vendas até 1º de fevereiro de 2014, se requalificaram até 31 de janeiro de 2015 (incluindo 30,9% dos que eram Líderes de Vendas pela primeira vez).

DECLARAÇÃO DE GANHOS MÉDIOS BRUTO PAGOS PELA HERBALIFE NO BRASIL EM 2014

Consultores Independentes de Nível Único* (Sem Linha descendente)						
Oportunidade Econômica	Consultores *		As vantagens econômicas para os Consultores Independentes de Nível Único são preços de atacado em produtos para consumo pelo Consultor Independente e sua família, bem como para a oportunidade de vender os produtos no varejo para os não-Consultores. Nenhuma dessas vantagens resulta em pagamentos feitos pela empresa e, portanto, estão excluídas desta tabela.			
	Número	%				
<ul style="list-style-type: none"> • Preço de atacado em compras de produto • Lucro de varejo nas vendas para não-Consultores 	331.488	79,7%				
Não Líderes de Vendas Com Linha descendente						
Oportunidade Econômica	Consultores		Além dos benefícios econômicos dos Consultores Independentes Nível Único acima, que não estão incluídos nesta tabela, alguns Não Líderes de Vendas com linha descendente podem ser elegíveis para receber ganhos no atacado da Herbalife sobre compras de produtos de sua linha descendente feitas diretamente com a Herbalife. 1.418 dos 2.942 Consultores Independentes elegíveis receberam tais pagamentos em 2014. O pagamento total médio aos 1.418 Consultores Independentes foi de R\$ 87,00.			
	Número	%				
<ul style="list-style-type: none"> • Preço de atacado em compras de produto • Lucro de varejo nas vendas para não-Consultores • Lucro sobre as vendas por atacado para outro Consultor Independente 	47.473	11,4%				
Líderes de Vendas Com Linha descendente						
Oportunidade Econômica	Consultores		Todos os Líderes de Vendas Com linha descendente			Esta tabela inclui o lucro no atacado, Royalties e Bônus pagos pela Herbalife. Esta tabela não inclui montantes recebidos por Consultores Independentes em suas vendas de produtos diretamente para outros.
	Número	%	Média de Pagamentos feitos pela Herbalife	Número de Consultores	% do Grupo Total	
<ul style="list-style-type: none"> • Preço de atacado em compras de produto • Lucro de varejo nas vendas para não-Consultores • Lucro sobre as vendas por atacado para outro Consultor Independente • Ganhos Multinível sobre as vendas de linha descendente <ul style="list-style-type: none"> • Royalties • Bônus 	37.096	8,9%	>250.000	216	0,6%	635.135,00
			100.001-250.000	304	0,8%	153.797,00
			50.001-100.000	389	1,0%	71.813,00
			25.001-50.000	635	1,7%	34.843,00
			10.001-25.000	1.505	4,1%	15.617,00
			2.501-10.000	5035	13,6%	4.883,00
			1-2.500	19.726	53,2%	702,00
			0	9.286	25,0%	0,00
			Total	37.096	100 %	
* 9.982 dos 331.488 Consultores de Nível único são líderes de vendas sem uma linha descendente.						

A maioria desses Consultores Independentes que receberam acima de R\$ 100.000,00 da Herbalife em 2014, atingiram o nível da Equipe de Presidentes. Durante o ano de 2014, 16 Consultores Independentes brasileiros passaram ao nível da Equipe de Presidentes somando-se ao atual Grupo. Eles tem em média 11 anos como Consultores Independentes da Herbalife, antes de chegarem à Equipe de Presidentes, sendo o maior período 18 anos e o menor, menos de 6 anos.